Die ***inomatic*** GmbH in Nordhorn gilt als erfahrener Partner für innovative Elektroniklösungen im Bereich der Automobil- und Industrieelektronik.

Ganz nach dem Motto „wir entwickeln Vorsprung“ möchten wir unsere Leistungen und Produkte im Markt noch besser positionieren und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Technischen Vertrieb im Außendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der Bestandskunden und Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen
- Aktive Neukundenakquise, Beratung und Aufbau der Kundenbeziehungen
- Technische und lösungsorientierte Beratung am Telefon oder beim Kunden vor Ort
- Selbstständige Übernahme einer effizienten Vertriebsplanung
- Teilnahme an Fachmessen und Kundenveranstaltungen

Was wir Ihnen bieten:

- Ein junges und hochmotiviertes Team sowie ein gutes Arbeitsklima
- Herausfordernde und vielseitige Aufgaben in einem spannenden Arbeitsumfeld
- Ein leistungsgerechtes Vergütungsmodell mit entsprechenden Sozialleistungen
- Betriebliche Altersvorsorge, E-Bike Leasing, Wellpass (Qualitrain) u.v.m.

Was wir uns wünschen:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung – idealerweise im technischen Bereich
- Ein technisches Verständnis in der Fahrzeugelektronik
- Hohe Reisebereitschaft, persönlichen Ehrgeiz, Eigeninitiative und Kommunikationsstärke
- Bestenfalls Vorkenntnisse im Umgang mit Kunden

Wir konnten Ihr Interesse wecken? Dann bitten wir um Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne per Mail an Bewerbung@inomatic.de

Karl-Braun-Straße 12-13 | 48531 Nordhorn | Tel. 05921 819 13 00 | E-Mail: info@inomatic.de