

Die **inomatic** GmbH in Nordhorn gilt als erfahrener Partner für innovative Elektroniklösungen im Bereich der Automobil- und Industrieelektronik.

Ganz nach dem Motto „wir entwickeln Vorsprung“ möchten wir unsere Leistungen und Produkte im Markt noch besser positionieren und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Technischen Kundenberater (m/w) für den Vertrieb-Außendienst

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen unsere Bestandskunden, entwickeln diese weiter und bauen den Kundenstamm durch Neukundenakquise aus.
- Sie bieten dem Kunden vor Ort eine lösungsorientierte Beratung.
- Sie kümmern sich selbstständig um eine effiziente Vertriebsplanung.
- Sie arbeiten eng mit unserem internen Vertrieb und Ingenieuren aus der Entwicklung zusammen.

Was wir Ihnen bieten:

- Sie erwartet ein faires, leistungsgerechtes Vergütungsmodell.
- Nach Ablauf der ersten 12 Monate erhalten Sie eine unbefristete Festanstellung und langfristige Perspektiven in einem wachsenden, inhabergeführten Unternehmen.
- Sie erhalten eine intensive, individuelle Einarbeitung und professionelle Trainingsmaßnahmen.

Was wir uns wünschen:

- Sie haben eine technisch orientierte Ausbildung abgeschlossen – idealerweise im elektronischen Bereich oder im Fahrzeug- resp. Maschinenbau.
- Sie bringen Kommunikationsstärke, persönlichen Ehrgeiz, Kompetenz und Überzeugungskraft mit.
- Sie haben Kenntnisse und Erfahrungen im Vertrieb/Außendienst sammeln können.
- Sie gehen sicher mit gängigen PC-Anwendungen um.

Wir konnten Ihr Interesse wecken? Dann bitten wir um Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch per Mail.